



**Roland Schuler**  
Export *Marketing Know How*

## **Know-how und Ressourcen für Marketing und Verkauf international**



**Roland Schuler – Export *Marketing Know How***

**[www.schuler-marketing.ch](http://www.schuler-marketing.ch)**

### **Mein internationales Marketing Know-how – Ihr Markterfolg!**

**Beschleunigen Sie die Projekte** auf internationalen Absatzmärkten durch den Einsatz von zusätzlichen **Ressourcen von aussen**. Ich bearbeite die Projekte auf Auslandsmärkten **losgelöst vom Tagesgeschäft**, aber in **engem Kontakt** mit Ihrem Unternehmen; dies im Rahmen der **Vorbereitung** und bei der **operativen Umsetzung** von Projekten.

Sie profitieren von meinem **internationalen Marketing Know-how** und **meinen praktischen Erfahrungen** aus meiner beruflichen Tätigkeit und den vielen erfolgreich durchgeführten Projekten als **Freelancer seit 1998**.

## Seit 1998: Roland Schuler Export Marketing Know-How

Seit 1998 überzeuge ich die Kunden mit meiner Arbeit; sehr viele von ihnen arbeiten regelmässig mit mir zusammen.

Gerne gebe ich Ihnen entsprechende **Referenzen** an.

## Die speziellen Vorteile unserer Zusammenarbeit

- Sie erhalten **sofort fundiertes Know-how** und **praktische Erfahrungen** aus zahlreichen Projekten auf internationalen Märkten.
- Die Ressourcen und das Know-how sind **flexibel disponier- und einsetzbar**.
- Eine **beschleunigte, systematische und intensivere Bearbeitung** von Projekten auf Auslandsmärkten in Zusammenarbeit mit Ihrem Team.
- Sie können auf meine **operativen Fähigkeiten** im Verkauf und Marketing bauen für die **konsequente Umsetzung** der internationalen Strategien.
- Der **Blick von aussen** verleiht **neue Impulse und Schubkraft** im Auslandsgeschäft.
- Ich verfüge über **ein internationales Partnernetzwerk**, das beigezogen werden kann.

## Mein Vorschlag: Ein Gespräch mit Ihnen

Am besten vereinbaren wir einen **Termin**, bei dem ich mich bei Ihnen vorstellen und einen **Überblick über meine Tätigkeiten** geben kann. Sicher haben Sie dann auch ganz spezifische Fragen, die ich gerne beantworten werde.

Ich freue mich, wenn Sie mit mir **Kontakt aufnehmen**, damit wir einen **Termin fixieren** können.



**Roland Schuler** - Export *Marketing Know How*  
Gerbegass 6  
6204 Sempach

Tel: 041 460 42 53  
roland@schuler-marketing.ch  
Fax: 041 460 42 54

[www.schuler-marketing.ch](http://www.schuler-marketing.ch)

Machen Sie den Export-Fitnessstest:  
[www.schuler-marketing.ch/fitness.asp](http://www.schuler-marketing.ch/fitness.asp)



**Roland Schuler**  
Export *Marketing Know How*

## Meine Einsatzgebiete als Freelancer im Auslandsgeschäft

**Aufbau der Exportfitness** *„Die ganze Firma soll international denken und handeln; die Voraussetzungen dazu müssen geschaffen werden. Weiter hilft die Überzeugung, die Chancen auf internationalen Märkten nutzen zu können, und ein langer Atem“*

Voraussetzungen schaffen für eine erfolgreiche Exporttätigkeit  
Internationaler Marketing-Audit  
Export-Workshop als Projektstart

**Projektvorbereitung** *„Die Vorbereitung ist 50% des Markterfolges!“*

Marktchancen-Abklärung  
Vertiefende Marktanalysen  
Internationale Marketingstrategien für die Zielmärkte  
Anpassen des Marketing-Mixes auf die Anforderungen der internationalen Märkte (Produkt, Preise/Konditionen, Vertrieb, Kommunikation)

**Projektumsetzung** *„Eine Strategie ist so gut wie deren Umsetzung. Systematik, Konsequenz, Ausdauer, Flexibilität, der gute Umgang mit Menschen und Enthusiasmus sind die Grundpfeiler der erfolgreichen operativen Umsetzung“*

Business Development auf Auslandsmärkten  
Aufbau eines Vertriebsnetzes  
Suche von potentiellen Vertriebspartnern  
Testmärkte vor dem Markteinstieg

**Erfolge sichern** *„Erst wenn die Kunden und Vertriebspartner regelmässig bestellen ist das Ziel erreicht; darauf muss hingearbeitet werden durch konsequentes Key Account Management“*

Vertriebsmanagement  
Key Account Management

Mein Support **verleiht den internationalen Projekten Rückenwind**. Losgelöst vom Tagesgeschäft, aber **in engem Kontakt mit Ihrem Unternehmen, fokussiere ich meine Tätigkeit** auf das entsprechende Exportprojekt; sei es in der **konzeptionell-strategischen** oder in der **operativ-umsetzungsorientierten** Phase.



## Meine Fähigkeiten im internationalen Marketing und Verkauf

### Exportfitness

**Pragmatischer Ansatz**, die Voraussetzungen für den **Auf- und Ausbau** der internationalen Geschäftstätigkeit zu schaffen.

**Sparringpartner** für das Exportteam und die Geschäftsleitung.

### Projektvorbereitung

Auf **rationelle Art die richtigen und wichtigen Informationen** einholen, um die Marktchancen zu beurteilen.

**Systematische Durchführung** einer Marktanalyse in den Prioritätsmärkten als Basis für die Export-Marketingstrategie.

Erarbeiten von **griffigen Strategien** für das Business Development auf Auslandsmärkten.

### Projektumsetzung

**Macherqualitäten** bei der Strategie-Umsetzung; **Detailkenntnisse** der internationalen Geschäftstätigkeit.

Einsatz meines Know-hows und meiner Erfahrung unmittelbar für die **operativen Marketing- und Verkaufstätigkeiten**.

**Transfer** meines **Know-how ins Unternehmen** und aktivieren von Potenzial in Ihrer Firma.

**Systematik, Konsequenz, situative Flexibilität, Ausdauer und Zielorientiertheit** bei der Projektumsetzung.

**Anpassungsfähigkeit** an die verschiedenen kulturellen Gegebenheiten und **Verständnis** für andere Geschäftsansätze mit dem Ziel, eine **dauerhafte Kundenbindung** zu erreichen.

### Erfolge sichern

**Vertiefen** der neuen **Kunden- und Vertriebsbeziehungen** durch Wahrnehmen von Key Account Managementaufgaben.

Management der **bestehenden Vertriebskanäle** mit dem Ziel, diese zu **aktivieren** und zu **Höchstleistungen zu motivieren**.



**Roland Schuler**  
Export *Marketing Know How*